



# INDUSTRIA Distribución



## Barloworld Finanzauto

<http://www.finanzauto.es>

Finanzauto es una compañía dedicada a la comercialización de vehículos de turismo, agrícola e industrial desde 1930. Durante más de 80 años, la filosofía de “compromiso de continuidad” ha llevado a la empresa a expandirse por todo el territorio nacional y Portugal. Además, y siempre con el objetivo de satisfacer a los clientes, Finanzauto ha especializado las

divisiones de negocio: por un lado, tiene Máquinas de Obras Públicas, Minería y Construcción, y, por otro, tiene Sistemas Energéticos (motores industriales, marinos y electrógenos). Finanzauto cuenta con un servicio de repuestos, asistencia técnica y formación para garantizar la máxima calidad de los productos alquilados o comercializados.

### Soluciones implantadas:

- SAP CRM E-commerce.
- Gestión de subastas.
- Mantenimiento 24x7.



## NECESIDADES DEL CLIENTE

- Explotar la nueva línea de negocio de la compañía: Mytractor, dedicada a la venta de maquinaria usada por internet.
- Controlar y visualizar los procesos de comercialización on line en tiempo real.
- Realizar un mantenimiento de la plataforma instalada, para garantizar su correcto funcionamiento en todas las operaciones comerciales.
- Tener la posibilidad de aumentar las utilidades de la solución de gestión, para futuros desarrollos de negocio de Finanzauto.

## RETOS CONSEGUIDOS

- Módulos: Contabilidad financiera y analítica, Logística, Comercio Electrónico, Tecnología e Imagen Corporativa.
- Entorno global específico para transacciones comerciales electrónicas (B2B, Business to business).
- Tienda virtual de uso intuitivo: búsqueda de productos, consulta de catalogo, precio, creación de pedidos, consulta de histórico, etc.
- Portal específico para subastar los productos en stock a partir de un precio de salida y durante el plazo de puja establecido.
- Plataforma Mytractor personalizada: crecimiento, control e imagen corporativa reforzadas y encaminadas al éxito comercial.
- Proporcionar un soporte técnico de confianza, que garantice el correcto funcionamiento de las aplicaciones de gestión informática.
- Monitorización continua de los procesos críticos de negocio.

*“La solución SAP CRM E-Commerce, con la eficiencia de los procesos y en el entregable de altim®, nos ha permitido crear rápidamente atractivos canales de venta; hemos aumentado la productividad de nuestras ventas.”*

- Responsable de Negocio de Mytractor -