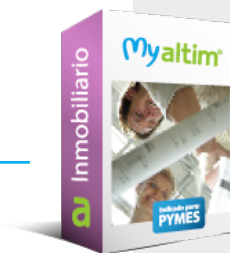




## Myaltim: Inmobiliario

- Catálogo de inmuebles: características, stock, promoción.
- Proceso comercial: preventa, venta, postventa.
- Proyectos inmobiliarios: análisis, estructura y promoción.

# Myaltim: Inmobiliario



## CARACTERÍSTICAS

- Las soluciones están orientadas a empresas dedicadas a ejecutar proyectos inmobiliarios, acuerdos de compra-venta y alquileres de inmuebles, entre otros.
- La funcionalidad de las herramientas está basada en la plataforma SAP ERP Business All-in-One (BAIO), con las mejores prácticas de negocio. De este modo, la solución Myaltim del sector inmobiliario es idónea para planificar los proyectos inmobiliarios, ya que cubre el análisis en profundidad, la homologación de la documentación, la definición de las fases y la estructura, el presupuesto detallado, el calendario, la etapa de promoción y la comercialización.

## BENEFICIOS

- Realiza una gestión íntegra de los inmuebles, teniendo en cuenta las características, documentación, disponibilidad, costes, promoción, etc.
- Permite superar la alta competitividad existente en el mercado inmobiliario.
- Cualificación rigurosa de los clientes: necesidades, intención de compra, presupuesto disponible.
- Incrementa las oportunidades de alquiler y venta, al ofrecer una visión global de los procesos.
- Clasifica los datos maestros: inmuebles (stock, promoción), comercial (pre-venta, venta, postventa) y finanzas (gastos, ingresos).
- Basada en la experiencia de implantación dentro del sector inmobiliario de alquiler y venta.
- Información disponible en tiempo real, que mejora la posición competitiva en el mercado.

*“Con esta implantación, nuestra organización combina los datos de una amplia variedad de fuentes, para obtener una visión integrada, actualizada y completa del rendimiento corporativo. Además, la solución es flexible y tiene capacidad de evolucionar al ritmo que hoy lo hacen las necesidades de negocio.”*

Responsable de Tecnología  
Metrovacesa

